

Empowering Everyday

Hecto Innovation

IR Presentation

Q2'24

CONTENTS

01

회사소개

투자 하이라이트
Vision & Mission
기업개요

02

사업소개

IT정보서비스
핀테크서비스
헬스케어서비스

03

재무정보

기업 성장 트렌드
사업부별 최근 실적 트렌드
연결/별도 재무정보
최근 분기실적
주주환원정책

04

Appendix

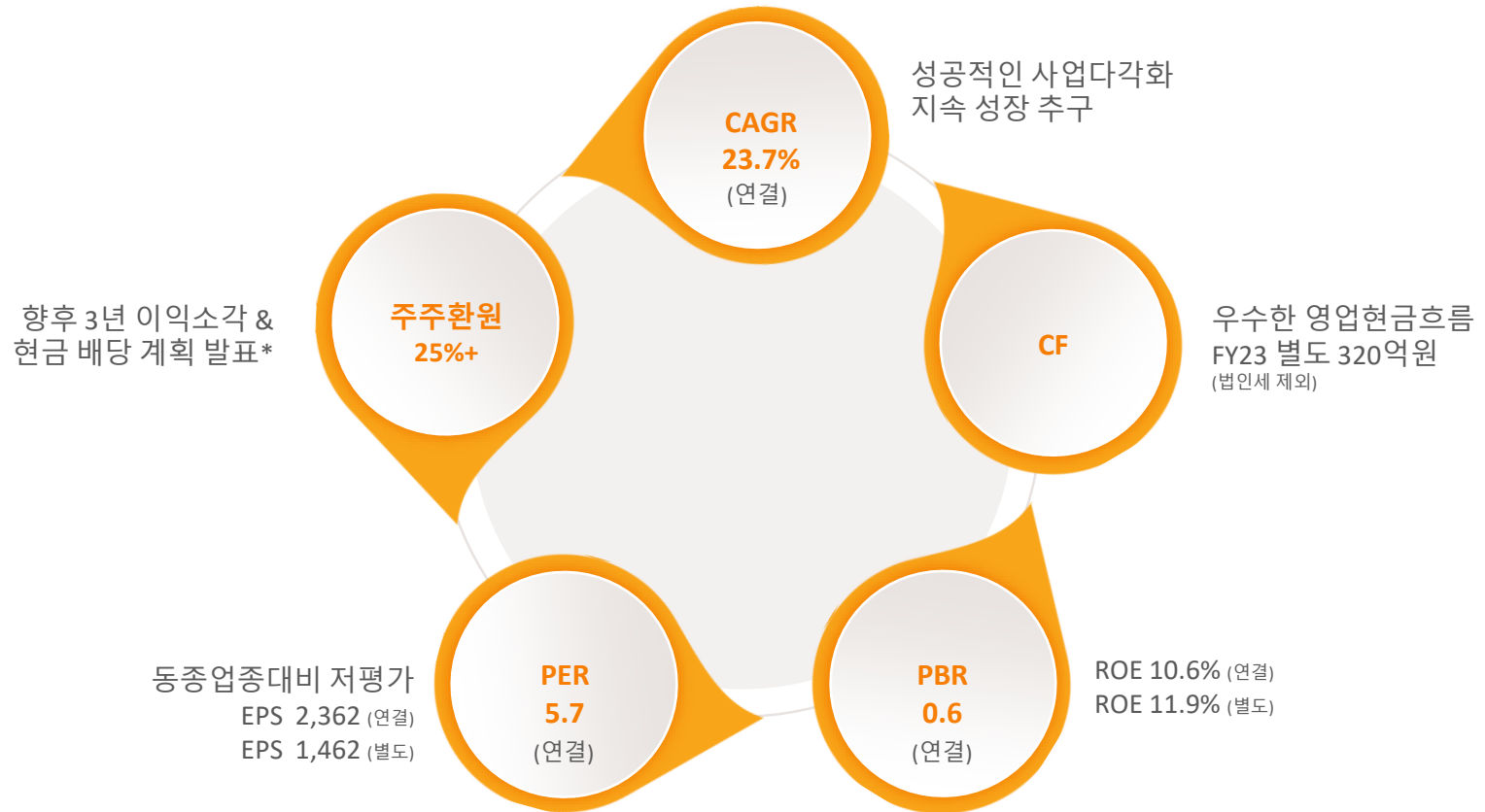
사이버 범죄 피해 사례
기업 문화

DISCLAIMER

본 자료는 (주)핵토이노베이션의 사업소개를 주 목적으로 작성되었습니다. 보다 정확한 자료는 금융감독원에 제출한 공시서류를 통해 확인해 주시기 바랍니다. 또한 본 자료는 미래에 대한 “예측 정보”를 포함하고 있습니다. '예측정보'는 향후 경영환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는 바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래 실적은 '예측정보'에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다. 또한, 향후 전망은 PRESENTATION 실시일 현재를 기준으로 작성된 것이며 현재 시장상황과 회사의 경영방향 등을 고려한 것으로 미래 시장환경의 변화와 전략 수정 등에 따라 변경될 수 있으며, 별도의 고지 없이 변경 될 수 있음을 양지하시기 바랍니다.본 자료의 활용으로 인해 발생하는 손실에 대하여 회사 및 회사의 임원들은 그 어떠한 책임도 부담하지 않음을 알려드립니다.본 자료는 비영리 목적으로 내용 변경 없이 사용이 가능하고 (단, 출처 표시 필수), 회사의 사전 승인 없이 내용이 변경된 자료의 무단 배포 및 복제는 법적인 제재를 받을 수 있음을 유념해 주시기 바랍니다.

투자 Highlight

- 높은 시장 지배력 : IT서비스부문 - 휴대폰 부가서비스 1위 & 핀테크 부문 - 계좌기반 결제서비스 1위
- 현금창출 능력 : 안정적인 Cash Cow를 통한 우수한 영업현금흐름과 재무건전성
- 주주환원정책 : 3개년 주주환원정책 발표 1) 현금배당성향 22%→ 25% 지향 2) 자사주 소각 계획



01. Introduction : VISION & Mission

헥토이노베이션은 일상을 함께하는 Global Life-Tech 기업을 지향합니다.

Everyday Forward

Empowering Everyday People

2009년부터, 우리의 서비스는 사람들의 일상이 더 안전하고 풍요롭고 건강해지도록 힘을 주기 위해 존재합니다.

IT 정보 서비스

DATA · AI

핀테크

Fin-tech

헬스케어

Healthcare

 Hecto Innovation

주요 계열사 3 개사

매출액 2,885 억원

영업이익 373 억원

자산총계 5,761 억원

01. Introduction : 기업 개요

2009년 설립, 통신사와 연계한 IT 정보 서비스를 기반으로 성장

일반현황



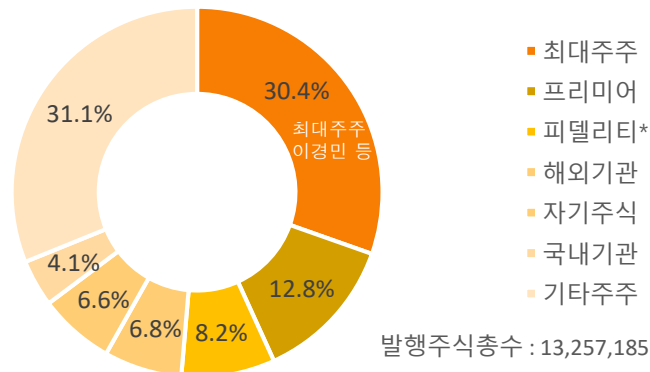
이현철 대표이사

2016~ 헥토이노베이션 CEO
 2012~ 헥토이노베이션 CMO
 前 네오엠텔 서비스사업팀장
 前 옥션 마케팅팀장

회사명	(주)헥토이노베이션
설립일	2009년 3월 19일
상장일	2015년 6월 30일
자본금	83억원
임직원수	188명
주요서비스	데이터베이스 및 온라인정보 제공업
본사	서울시 강남구 테헤란로 34길 6 태광타워

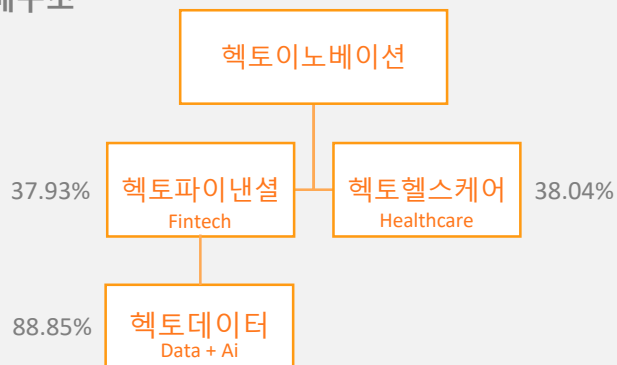
주주구성

2023년말 기준



*피델리티 : 24.8.9 지분공시 기준

지배구조



* '24년 6월 말 기준

02. Business : IT정보서비스 사업부문

휴대폰번호 기반 개인정보 인증/보호로 시작 [초 개인화 정보서비스] 로 확장

서비스 고도화 및 채널 확대...B2C 플랫폼 서비스 육성

안전한 개인 정보 인증

통신사 연계 부가서비스

더 건강하고 풍요로운 일상을 위한 서비스

독립된 APP Service로 확장



개인정보
보호 서비스

휴대폰 본인확인
보호서비스



ID/PW
관리 서비스

간편로그인
및 정보보호



정보제공
서비스

마이데이터 기반
금융·건강 등
개인 정보 제공



더센카드

MY DATA 기반
금융 혜택 플랫폼



발로소득

일상이 소득이되는
건강한 생활습관
앱테크



사이버범죄
예방

AI활용 Anti 스미싱·
피싱 앱서비스 글로
벌 출시예정

02. Business : IT정보서비스 사업부문_구독 서비스

통신사 제휴 [천만 명 이상 IT 정보 서비스] 경력과 운영 노하우 보유

통신사와의 공고한 파트너십과 시장지배력에 기반한 사업 안정성

개인정보 보호를 위한 인증·보안 서비스

- 휴대폰번호보호, 간편로그인 서비스 등

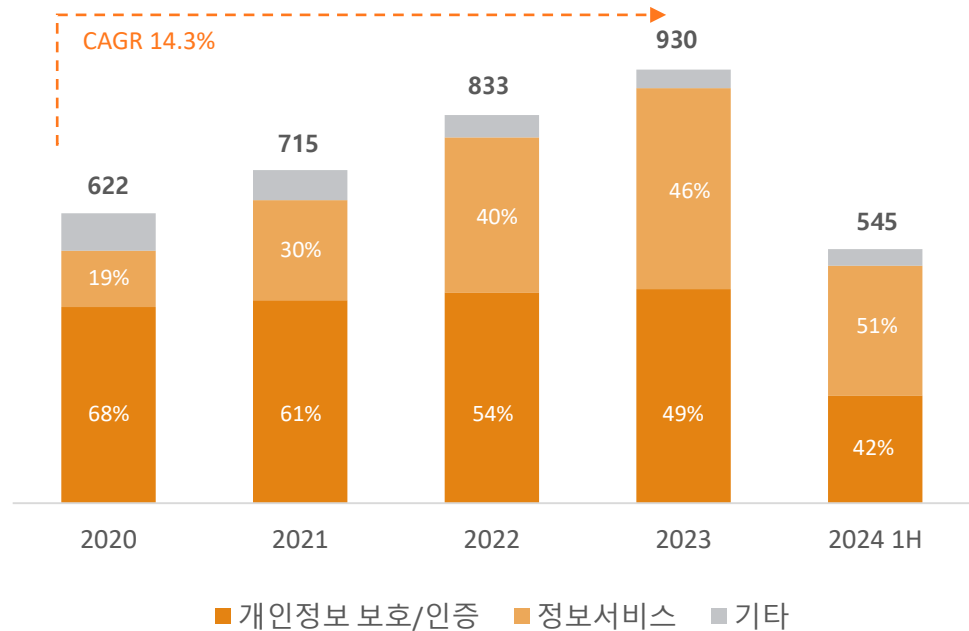
정보 서비스

- 마이데이터 기반 서비스, AI 로봇 활용 투자정보 서비스, 쇼핑정보 서비스 등

기타

- 기타 인증 솔루션, B2C 앱서비스

매출 구성 및 추이 (단위: 억원)



02. Business : IT정보서비스 사업부문_구독 서비스

지속성장을 가능케한 [주요 3요소]

안정적인 보안기술을 바탕으로 신규 서비스를 추가하며 매출 탑라인 성장

높은 신뢰를 바탕으로 신규서비스 추가하며 안정적인 매출 성장

보안사고 Zero

16년간 최대 1천만명 이상 고객 대상 서비스 제공하며 고객사와의 높은 신뢰도 유지

01

서비스 기획력

시장 맞춤 신규서비스 출시로 매출 성장
신규서비스 제안시 높은 채택율

02

경쟁구도 NO

동일한 서비스 런칭불가,
단독 제공으로 경쟁구도 성립되지 않음

03

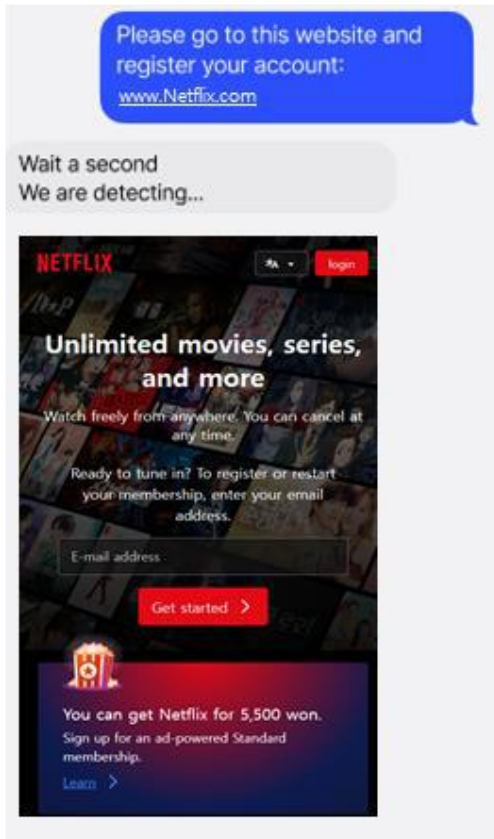
* 2024년 '쇼핑로그인' 신규 런칭에 이어 하반기 추가 신규서비스 런칭 예정

02. Business : IT정보서비스 사업부문_플랫폼 서비스 <스미싱 예방 APP>

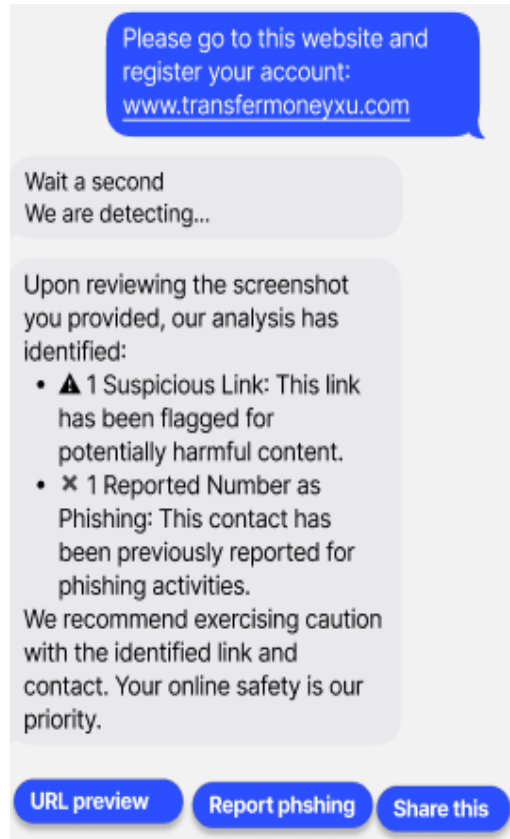
[Data + Ai] 를 활용한 개인정보 보호 APP 서비스 글로벌 출시 계획

피싱·스미싱 등 사이버 범죄 예방 앱 북미 출시 준비... One Source Multi-Market 전략

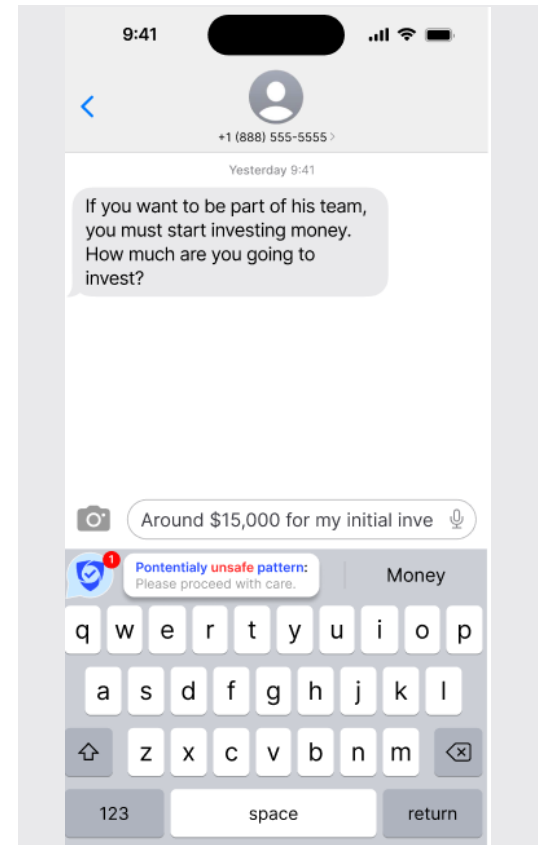
<URL 미리보기 : 악성 코드 다운로드 예방>



<피싱·스미싱 감지 리포트>



<위험감지 키보드>



02. Business : IT정보서비스 사업부문_플랫폼 서비스 <스미싱 예방 APP>

[Data + Ai] 를 활용한 개인정보 보호 APP 서비스 글로벌 출시 계획

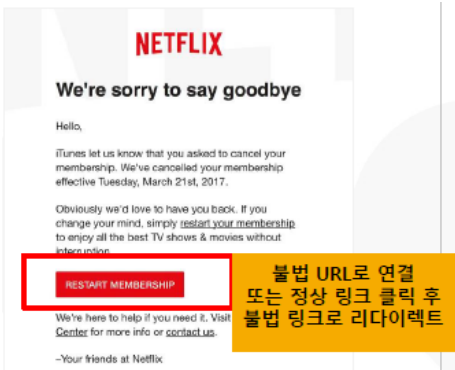
피싱·스미싱 등 사이버 범죄 고도화에 따른 피해사례 급증... 범죄 Data 학습한 Ai로 대응

사이버 범죄 주요 유형

<SNS의 진화, DM으로 오는 스팸메시지(ex. 투자권유)>



<유명 서비스 사칭 이메일 사기>



사기 유형별 사고건수 및 피해금액

사기유형별	사고건수	피해금액(\$)
피싱	300,497	52,089,159
개인정보침해	58,859	742,438,136
미납/미배송	51,679	281,770,073
데이터 탈취	39,416	54,335,128
기술문의	32,538	806,551,993
투자	30,529	3,311,742,206
신상털이	27,922	189,205,793
신용카드/체크카드 사기	22,985	264,148,905
비즈니스 이메일 사기	21,832	2,742,354,049
스푸핑	20,649	107,926,252
로맨스스캠	19,021	735,882,192
고용관련 사기	14,946	52,204,269
성추행/스토킹	11,779	5,621,402
부동산 중개	11,727	396,932,821
정부 사칭	11,554	240,553,091
Data breach	2,795	459,321,859
Other	9,966	117,686,789

*출처 : FBI Internet crime report / McAfee 2023 annual report

02. Business : IT정보서비스 사업부문_플랫폼 서비스 <스미싱 예방 APP>

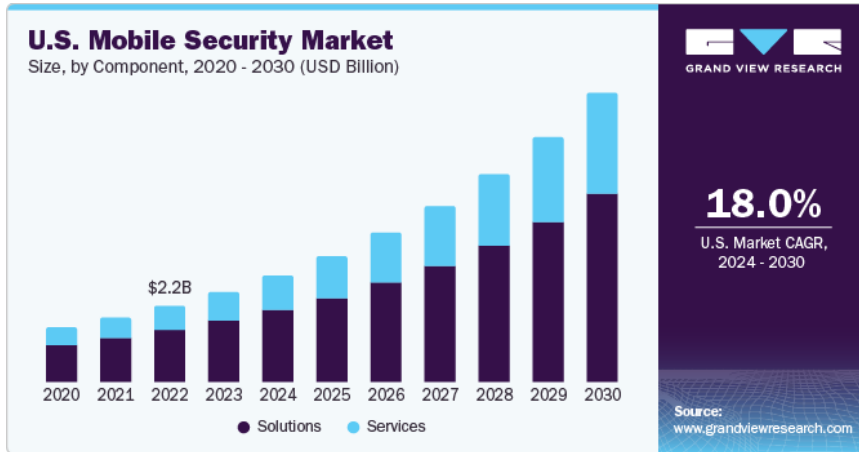
[Data + Ai] 를 활용한 개인정보 보호 APP 서비스 글로벌 출시 계획

글로벌 모바일 보안시장 성장과 시장 점유율

글로벌 모바일 보안시장 규모 및 추세

미국 모바일 보안시장 규모 2023년 83억 7천만 달러 추산
2024년부터 2030년까지 연평균 성장률 20.5% 성장 예상

북미는 2023년 시장 점유율 약 39%. 정보 보안 솔루션에 대한 지
출 증가



*출처 : Grand view research 'Mobile Security Market Size, Share & Trends Analysis Report 2024~2030'

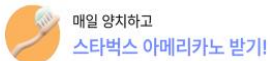
02. Business : IT정보서비스 사업부문_플랫폼 서비스 <발로소득>

출시 12개월 [회원 350만 명] 의 놀라운 성과...최적의 마케팅 플랫폼으로 성장 중

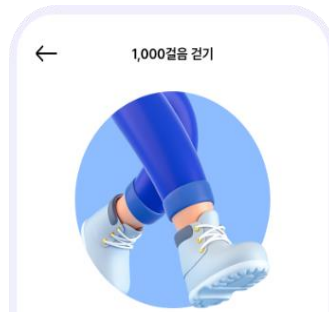
구글이 선정한 2023년 올해를 빛낸 앱 '최우수앱' 선정 !!



일상 챌린지



생활밀접형 미션
일상 필수 행동에 기반한 보상
앱 유입, 사용 빈도, 시간 증대



참여 즉시 시작
걷기만 해도 소득을 받을 수 있어요

최대소득 **5,000**

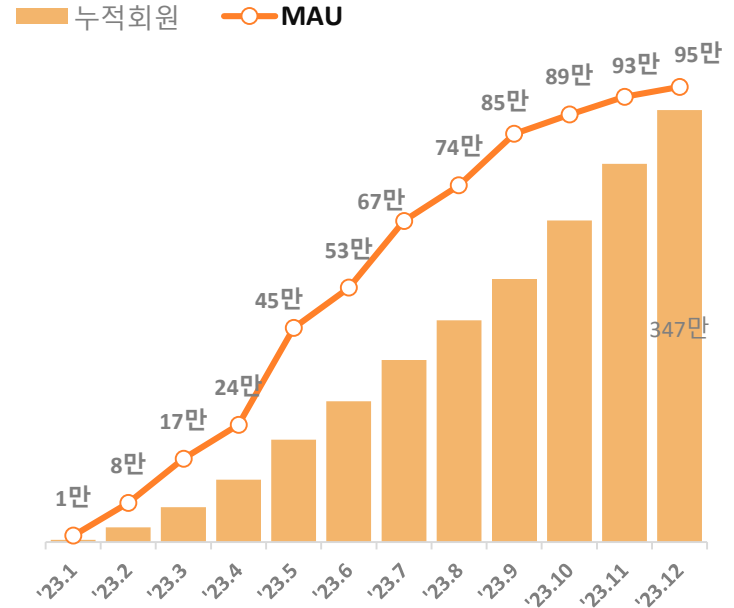
인센티브 스타벅스 아메리카노

1,758명 참여 / 2,000명

일상 지원금 보유 3,000P

챌린지 참여시 필요한 포인트이며, 매주 지급됩니다.

MAU TREND



즉각적, 가변적 보상
사용자들에게 예상치 못한 보상을 주어
기대감, 동기강화, 확률 조절을 통한
전체 비용 조절

02. Business : 핀테크 서비스 사업부문

금융과 결제의 혁신을 선도하는 [글로벌 핀테크 기업]

간편현금결제, 신용카드, 휴대폰결제 등 모든 결제수단의 원천기술을 보유한 국내 유일 기업

결제의 자유와 즐거움을 주는 Fin-Tech 서비스 One-Stop Payment & Settlement Service



02. Business : 핀테크 서비스 사업부문

금융과 결제의 혁신을 선도하는 [글로벌 핀테크 기업]

선불 대행 및 PG 에스스로정산 서비스 (신규)

전자금융거래법 개정 및 티메프 사태 관련

구분	선불 대행 서비스	PG 에스스로 정산 대행
배경	'24.09 전금법 시행 후 ① 선불업자 등록 의무 기준 강화 ② 선불충전금 보호 및 정보 관리 강화	판매대금 미정산 사태 방지를 위한 플랫폼 정산금 분리 보호 조치 방안 필요
대상기업	F&B 프랜차이즈 e쿠폰(기프트콘, 게임머니, 포인트 등) 발행기업	온라인 플랫폼 기업 대상



선불업 대행 수요



PG 에스스로 정산 대행 수요



선불업 라이선스 보유
 선불 충전을 위한 모든 결제수단 보유
 24시간 핫라인 및 전파시스템 구축

PG업 라이선스, 에스스로 라이선스 보유
 국내 1위 대량의 계좌 트래픽 처리 역량 보유
 가상계좌 에스스로 기능 적용

02. Business : 헬스케어 서비스 사업부문

AI와 DATA 기반의 [개인 맞춤형 헬스케어] 토털 솔루션 제공

개인의 건강 데이터 분석, 영양설계, 영양제 구매까지 맞춤형 헬스케어 서비스 제공



*식약처가 '장 면역을 조절하여 장 건강에 도움을 줄 수 있음' 을 국내 최초로 개별인정한 제품

02. Business : 헬스케어 서비스 사업부문

AI와 DATA 기반의 [개인 맞춤형 헬스케어] 토탈 솔루션 제공

건강한 삶의 질 향상에 기여하는 대표 제품 및 자사물과 앱을 통한 구독서비스

식약처 인증 **장건강 면역**에 도움을 주는 국내 **최대 고함량 유산균** '드시모네'

체내 산소포화도를 증가시켜 최상의 컨디션을 지켜주는 **먹는 산소, Slab51 함유 유산균** '오투부스터'

자사물/앱 '또박케어'를 통한 정기구독 서비스 회원수 **약 6만명**



*식약처가 '장 면역을 조절하여 장 건강에 도움을 줄 수 있음'을 국내 최초로 개별인정한 제품

02. Business : 헬스케어 서비스 사업부문

AI와 DATA 기반의 [개인 맞춤형 헬스케어] 토털 솔루션 제공

글로벌 제약회사 독점공급 계약 체결, 글로벌 플랫폼 입점 판매 확대

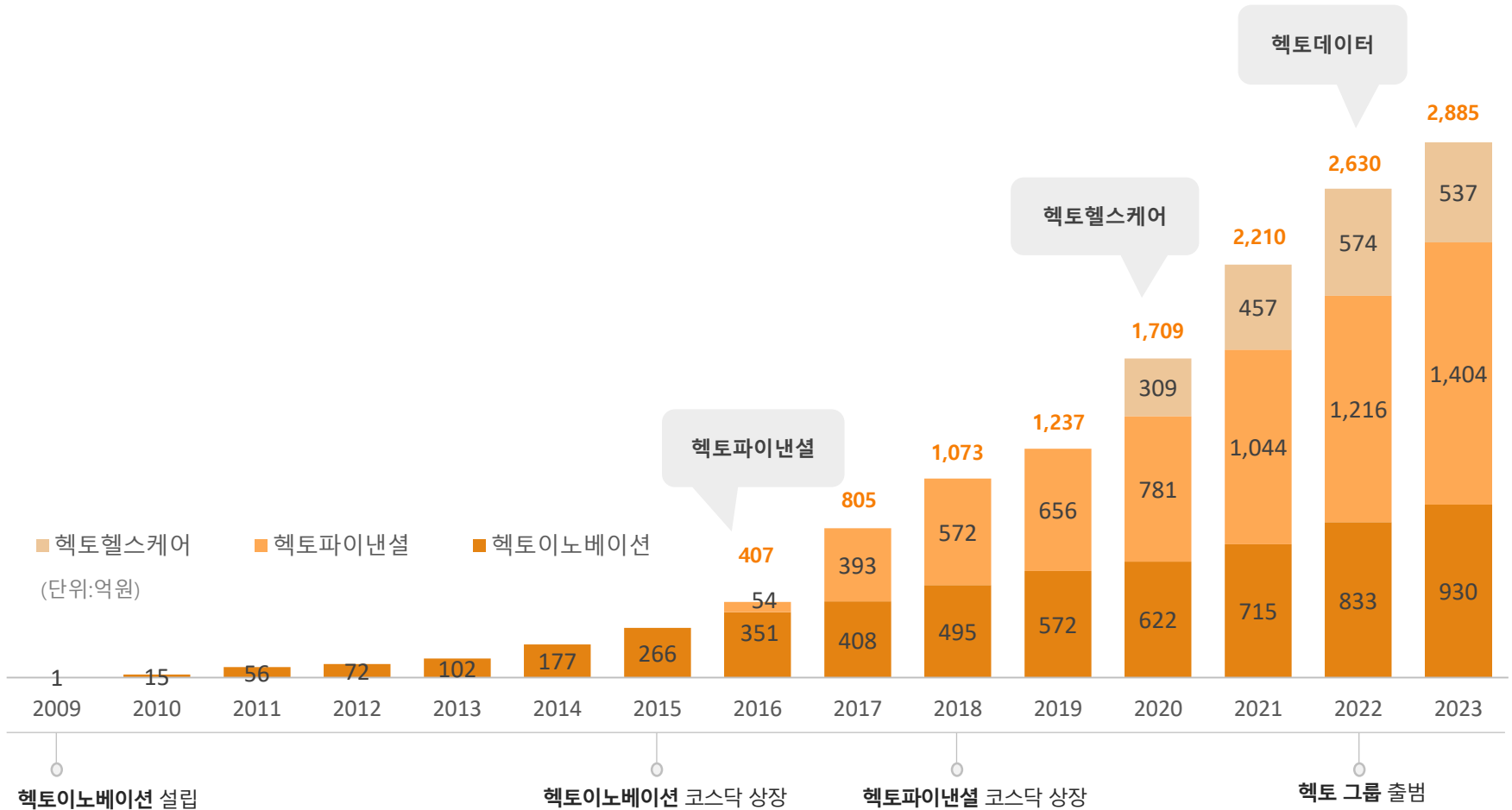
- 중국 1위 제약회사 국약그룹(SinoPharm Group)의 계열사 국약약재(SinoMed Medica)중국 총판 계약 체결
- 중국 최대 온라인 플랫폼 티몰글로벌, 틱톡글로벌 브랜드 플레그십스토어 입점 운영 예정



*자회사 헥토헬스케어의 계약임

03. 재무 성과 : 설립 이후 성장 트렌드

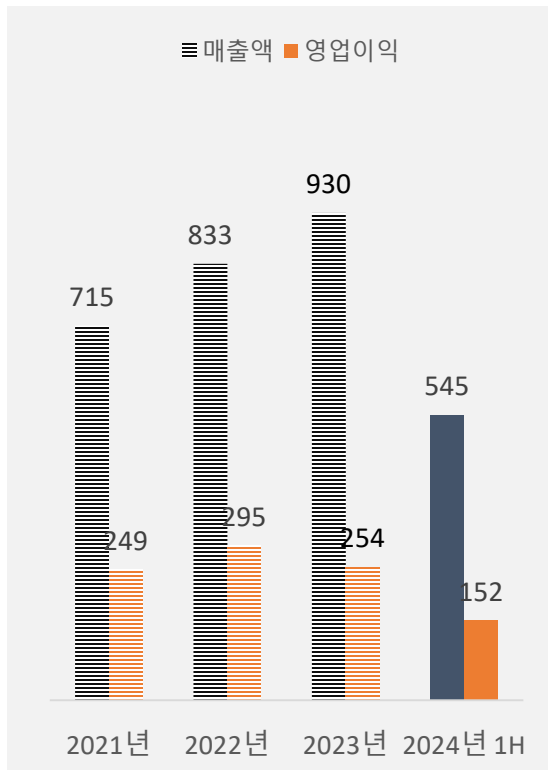
주력사업의 안정적인 성장을 기반으로 성공적 M&A



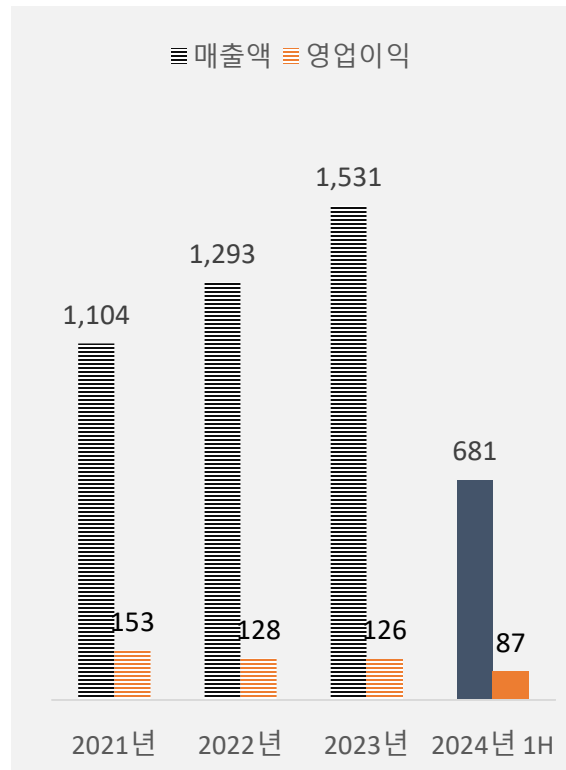
03. 재무 성과 : 설립 이후 성장 트렌드

사업부문별 최근 3년 실적 현황

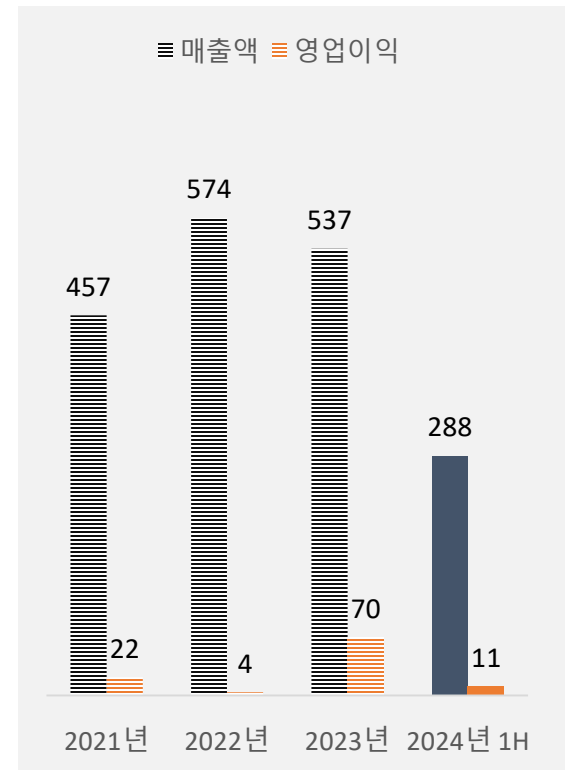
IT정보서비스 (단위: 억원)



핀테크 (단위: 억원)



헬스케어 (단위: 억원)



03. 재무 정보 : 요약 재무제표(연결)

- IT서비스, 핀테크, 헬스케어 등 주요 역량을 바탕으로 계열사간 사업 시너지 창출
- 안정적인 실적 상승을 기반으로 적극적인 신규사업 육성, 2022 데이터 사업 인수

연결 재무상태표

(단위: 백만원)

구분	2021년	2022년	2023년	2024년 1H
유동자산	319,943	365,384	424,200	487,438
비유동자산	134,111	161,427	151,893	159,190
자산총계	454,054	526,811	576,093	646,628
유동부채	162,385	217,416	257,298	318,736
비유동부채	17,741	26,793	23,992	20,577
부채총계	180,127	244,209	281,290	339,313
자본금	6,789	6,789	6,789	6,789
주식발행초과금	49,121	49,121	49,121	49,121
기타자본	(15,157)	(36,364)	(25,258)	(25,155)
이익잉여금	95,421	120,496	137,807	148,766
비지배지분	137,754	142,561	126,345	127,795
자본총계	273,927	282,602	294,803	307,315

연결 손익계산서

(단위: 백만원)

구분	2021년	2022년	2023년	2024년 1H
영업수익	221,041	262,967	288,489	151,648
영업비용	183,564	227,230	251,226	130,579
영업이익	37,477	35,644	37,263	21,069
%	16.9%	13.6%	12.9%	13.9%
영업외수익	6,211	8,595	10,186	4,790
영업외비용	1,828	4,467	7,268	1,353
관계기업투자손익	122	(1,946)	260	(399)
세전이익	41,981	37,826	40,445	24,107
당기순이익	32,466	32,177	31,316	18,126
%	14.7%	12.2%	10.9%	11.9%

03. 재무 정보 : 요약 재무제표(별도)

- Q4'22부터 본격적인 B2C 플랫폼사업 육성 및 AI LAB 운영을 통한 미래성장동력 강화
- 지속 성장을 위한 기반 마련... 2025년 본격적인 도약 예상

재무상태표

(단위: 백만원)

구 분	2021년	2022년	2023년	2024년 1H
유동자산	46,021	48,268	63,168	72,874
비유동자산	109,173	126,919	120,184	123,405
자산총계	155,194	175,188	183,352	196,280
유동부채	14,056	14,911	19,294	20,885
비유동부채	1,954	3,304	879	2,471
부채총계	16,010	18,215	20,174	23,356
자본금	6,789	6,789	6,789	6,789
주식발행 초과금	49,121	49,121	49,121	49,121
기타자본	2,867	988	(6,777)	(6,732)
이익잉여금	80,407	100,076	114,046	123,746
자본총계	139,184	156,974	163,178	172,924

손익계산서

(단위: 백만원)

구 분	2021년	2022년	2023년	2024년 1H
영업수익	71,479	83,288	92,994	54,455
영업비용	46,538	53,755	67,578	39,220
영업이익	24,940	29,533	25,417	15,235
%	34.9%	35.5%	27.3%	28.0%
영업외수익	1,865	3,800	3,328	2,948
영업외비용	259	4,301	3,881	262
세전이익	26,546	29,032	24,864	17,921
당기순이익	21,406	24,779	19,381	14,155
%	14.7%	12.2%	20.8%	26.0%

03. 재무 정보 : 사업부문별 2분기 실적 요약 (연결)

- 매출액 778억원으로 역대 최대 분기 매출 기록
 - ↳ IT정보서비스와 헬스케어 사업부문의 성장으로 YoY 8.4%, QoQ 5.4% 증가
- 영업이익 112억원, YoY 18.0%, QoQ 14.1% 증가
 - ↳ IT정보서비스의 매출증가와 비용효율화, 핀테크 사업부문의 수익률 증가로 영업이익 증가
- 순이익 102억원, YoY 30.1% 증가, QoQ 27.4% 증가
- 조정EBITDA 162억원, YoY 15.7% 증가, QoQ 13.0% 증가

단위:억원	Q2'23	Q1'24	Q2'24	YoY	QoQ
매출	718	738	778	8.4%	5.4%
IT정보서비스	228	261	283	23.9%	8.3%
핀테크	353	338	344	-2.5%	1.8%
헬스케어	130	142	146	12.8%	3.3%
연결조정 및 기타종속회사	7	-3	5		
영업비용	623	640	666	7.0%	4.1%
영업이익	95	98	112	18.0%	14.1%
영업이익률 (%)	13.2%	13.3%	14.4%	1.2%p	1.1%p
IT정보서비스	68	63	89	31.5%	41.2%
핀테크	37	46	41	11.8%	-9.3%
헬스케어	17	10	1	-96.7%	-94.6%
연결조정 및 기타종속회사	-27	-21	-19		
법인세차감전순이익	107	106	134	26.4%	25.4%
당기순이익	80	78	102	27.4%	30.1%
당기순이익률 (%)	11.1%	10.6%	13.1%	2.1%p	2.7%p
조정EBITDA*	139	143	162	13.0%	15.7%
조정EBITDA이익률 (%)	19.4%	19.4%	20.8%	1.4%p	1.5%p

*조정 내역 : 감가상각비 82억원 +주식보상비용 12억원

03. 재무 정보 : 서비스별 2분기 실적 요약 (별도)

- **매출액 283억원으로 역대 최대 분기 매출 기록** (YoY 23.9%, QoQ 8.3% 증가)
 - ↳ 신규 정보서비스 런칭으로 매출 증가 및 앱서비스 광고 매출 증가
- **영업이익 89억원** (YoY 31.5%, QoQ 41.2% 증가)
 - ↳ 매출증가 및 영업비용 감소에 따른 영업이익 증가
- **순이익 78억원** (YoY 43.8%, QoQ 22.9% 증가)
- **조정EBITDA 97억원** (YoY 29.3%, QoQ 38.6% 증가)

단위:억원	Q2 23	Q1 24	2Q 24	Y/Y	Q/Q
매출	229	261	283	23.9%	8.3%
IT보안 (개인정보 보호/인증)	114	116	115	0.3%	-0.9%
정보 서비스 (마이데이터, 투자정보)	110	126	153	38.7%	21.3%
기타 매출 (인증솔루션, B2C 앱서비스)	4	20	15	303.3%	-21.3%
영업비용	161	198	194	20.4%	-2.2%
영업이익	68	63	89	31.5%	41.2%
영업이익률 (%)	29.7%	24.2%	31.5%	1.8%p	7.4%p
법인세차감전순이익	69	80	99	43.8%	23.0%
당기순이익	54	63	78	43.8%	22.9%
당기순이익률 (%)	23.8%	24.3%	27.6%	3.8%p	3.3%p
조정EBITDA*	75	70	97	29.6%	38.6%
조정EBITDA이익률 (%)	32.9%	26.8%	34.3%	1.4%p	7.5%p

*감가상각비 15억원 + 주식보상비용 0.2억원 제외

03. 주주환원 정책

- 향후 3년간(2024-2026) 자사주 소각 정책 및 현금배당 계획 발표

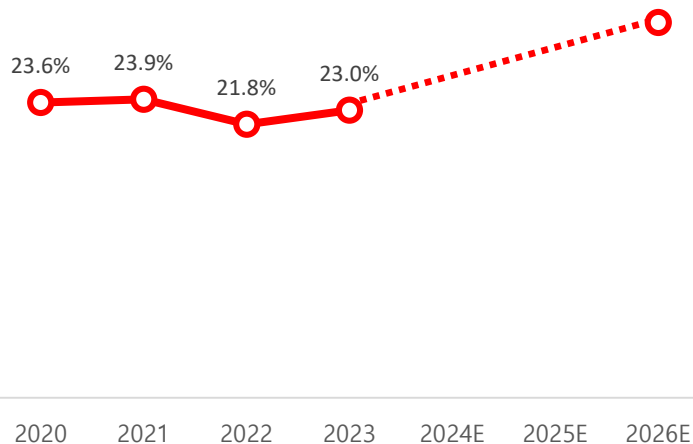
배당성향

- 상장 이래 지속적이고, 일관성 있는 배당 정책 시행
- 3개년(2024-2026) 배당정책 발표

: 최하 22%에서 매년 1%씩 상향, 25% 이상 지향

(별도 재무재표 별도재무제표 순이익(비경상이익 제외)을 기준재원 활용)

배당성향
(단위: %)



자사주 매입·소각

- 적극적인 자사주 매입과 20년 5월 자사주 48억원 소각
 - 3개년(2024-2026) 이익소각 계획 발표
- : 매년 발행주식총수의 1%씩 기보유 자사주 소각 계획

과거 자사주 매입 및 소각 내역

'19. 12	자사주 신탁 계약 체결(30억원)
'20. 03	자사주 신탁 계약 체결(50억원)
'20. 04	자사주 취득 결정(47억원)
'20. 05	자사주 소각 결정(32만주)
'20. 07	자사주 신탁 계약 체결(30억원)
'22. 07	자사주 신탁 계약 체결(50억원)
'23. 06	자사주 신탁 계약 체결(50억원)
'24. 03	주주환원 3개년 계획 (2024-2026) 발표

Appendix 사이버 범죄 피해 사례

- SNS를 통해 친밀한 관계 형성 후 코인 투자 권유 및 투자 편취

실제 피해 사례

요약

SNS 등으로 접근한 낯선 이성으로부터 투자를 권유받았으나, 가상자산사업자 신고 의무를 이행하지 않은 거래소였고 추후 투자금 출금이 불가능한 상황에 놓인 사례

투자자 甲은 SNS를 통해 이성적 호감 표현을 해오는 A와, 이혼 후 아이를 혼자 키우는 고충 등을 오랜 기간 공유하며 깊은 유대감을 쌓았다.

이후 A는 甲에게 본인이 가상자산 투자를 통해 얻은 큰 수익을 얻었다며 **본인 지시에 따라 투자할 것을 권유**하였다. 甲은 비상금으로 국내 가상자산거래소에 가입하고 비트코인을 구매한 뒤, **평소 알지 못했던 가상자산거래소 어플**을 설치해 전송하였다.

이에 실제로 큰 수익이 났고, 다시 국내 가상자산거래소로 전송하여 원화로 출금까지 정상적으로 이루어지자 신뢰가 더욱 커져갔다.

외삼촌: 주로 어느 코인을 보유하시는가요.

외삼촌: 지난달 BTC가 3만5000달러 넘게 폭등해 23만 달러 가량을 벌어들였습니다.

외삼촌: 저는 통전을 오래 가지고 있지 않습니다. 단지 외삼촌이 제공한 정보에 근거하여 단기 거래를 할 뿐입니다

외삼촌: 와우, 우리 동네 아파트 한 채를 벌었네요. 프로입니다.

외삼촌: 코인 특성상 단기거래가 유효하죠. 믿을 만한 리딩만 있으면 금상첨화죠.

외삼촌: 월가에서 35년간 근무한 외삼촌은 10년 넘게 암호화폐를 연구하고 있고, 외삼촌은 전문 암호화폐 분석팀을 꾸렸는데 그중에는 세계 각지에서 온 엘리트들이 있습니다 전문적인 일은 전문적인 사람에게 맡깁니다

외삼촌: 와, 좋은 정보 공유 부탁해요^^

외삼촌: 코인 특성상 단기거래가 유효하죠. 믿을 만한 리딩만 있으면 금상첨화죠.

외삼촌: 맞습니다, 저희는 BTC의 변동에 따라 이익을 얻으며, 거래는 보통 30분 이내에 끝납니다

외삼촌: 그렇습니다. 외삼촌은 현재 홍콩에 암호화폐 분석팀을 만들어 매달 200만 달러가 넘는 월급을 지급하고 있습니다.

외삼촌: 상당히 큰 팀을 운영하시는군요. 놀라울 뿐.

외삼촌: 외삼촌 팀입니다 우리가 암호화폐 4년 투자에서 한 번도 손실을 본 적이 없는 이유이기도 합니다. 전문적인 일은 전문적인 사람에게 맡깁니다.

외삼촌: 한국 암호화폐 거래소가 증권거래소 거래량을 초과하는 날들도 있을 정도로 시장이 커져서 이 분야의 실력자들은 정말 위상이 높아졌어요.

외삼촌: 손실이 없다는 건 분석이 완벽하다는 거죠. 팀이 트레이딩도 하는 거죠?

외삼촌: '외삼촌'의 사전적 의미를 바꿔야 될 듯.

외삼촌: 한국 암호화폐 거래소가 증권거래소 거래량을 초과하는 날들도 있을 정도로 ...

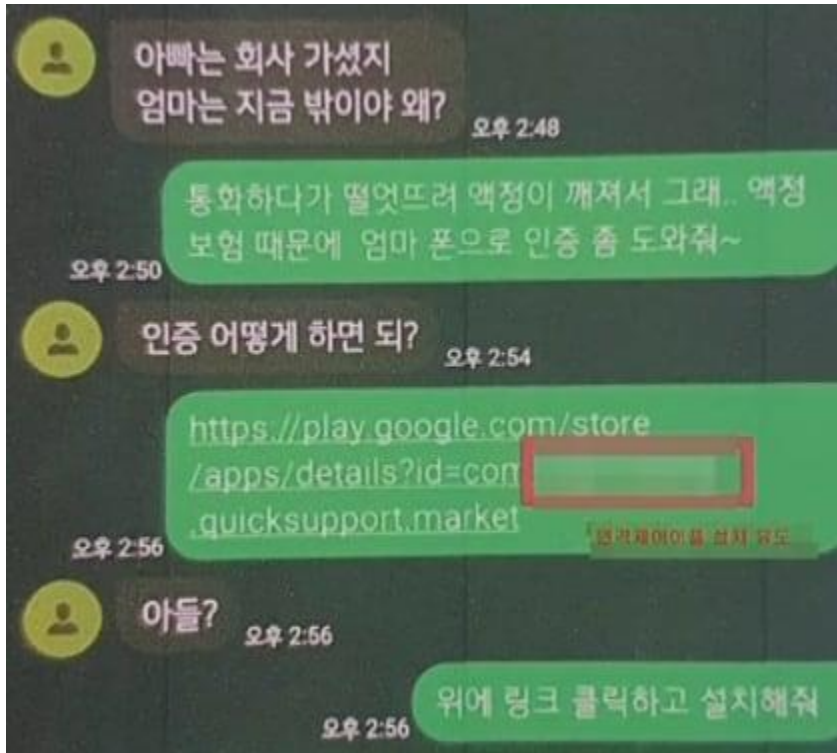
외삼촌: 맞아요, 지금 BTC만 해도 하루 거래량이 10억 달러가 넘는데, 모든 통화를 합치면 얼마나 무서운 수치인지 생각해 볼 수 있습니다

*출처 : 금융감독원

Appendix 사이버 범죄 피해 사례

- 자녀를 사칭해 악성 프로그램 설치 유도하는 URL 발송 후 계좌해킹을 통해 현금 인출

<자녀사칭 실제 메신저 피싱 사례>



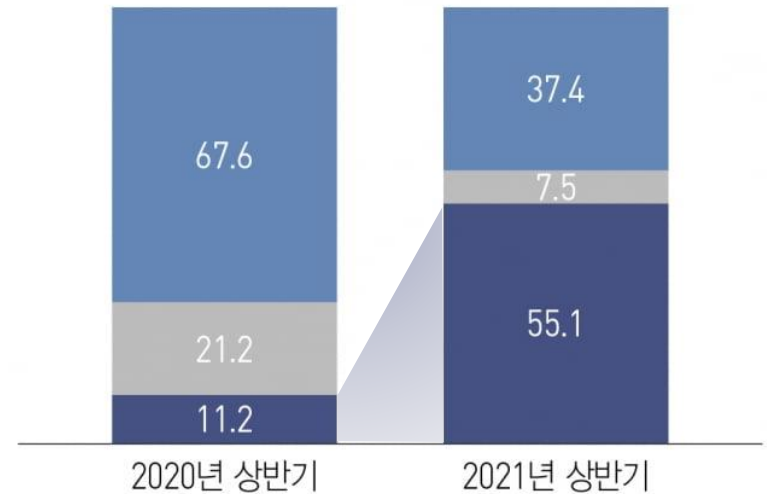
*출처 : 경찰청

<메신저 피싱 피해 대폭 증가>

보이스피싱 유형별 피해 현황

단위: %

■ 메신저 ■ 검찰 등 기관사칭 ■ 대출빙자형



자료: 금융감독원

Appendix 기업문화 - 사회공헌

- 회사 카페 수익금 전액 기부, 혈액 기부 등 사회공헌 활동

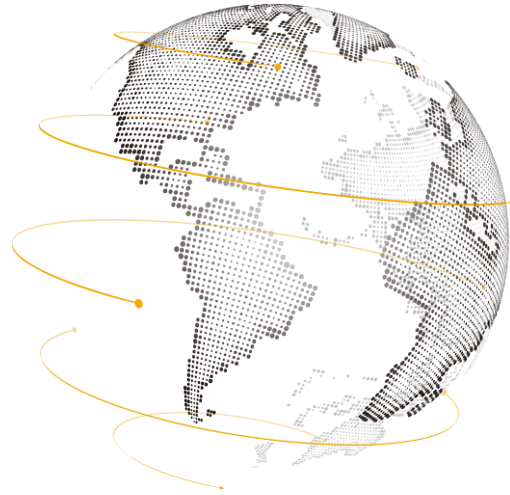


Appendix 기업문화 - 사회공헌

- 매년 걷기 행사를 통한 기부 실천 ... 건강한 기업문화 조성에 노력

- 직원 건강을 위한 사내 식당과 카페 운영





Hecto는 사람들이 아무런 제약 없이 일상을 보다 편리하고, 건강하고
풍요롭게 살아갈 수 있도록 힘을 주기 위해 존재합니다.

